KPMG Academy

Banque, assurance & fonds d'investissement
Marchés financiers et produits dérivés
BAFI17100

Les contrats-cadres sur produits dérivés (OTC) et la règlementation européenne applicable

INFORMATIONS

DURÉE
Présentiel : 1 journée
Distanciel : 2 demi-journées
Soit 7h au total

PRIX
800 € HT / personne

Tarif TTC calculé en fonction du taux de TVA en vigueur à la date de réalisation de la formation.

DATES ET LIEUX
Consultez les sessions programmées en région

FORMATEUR
Expert KPMG

NATURE DE L'ACTION
Cette action de formation entre dans le champ d'application de l'article L 6313-1 du Code du Travail

SUIVI DE L'ACTION ET APPRÉCIATION DES RÉSULTATS
Ceux-ci sont effectués conformément à l'article L6353-1 du Code du Travail

SANCTION DE LA FORMATION
Attestation de formation

RENSEIGNEMENTS ET INSCRIPTIONS

Contactez votre conseiller régional

www.formation.kpmg.fr

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 11920002792 auprès du préfet de la région Ile de France

KPMG Academy, association fondée par KPMG S.A., Société française membre du réseau KPMG constitué de cabinets indépendants adhérents de KPMG International Limited, une société de droit anglais («private company limited by guarantee»).

Association régie par la loi du 1er juillet 1901 et le décret du 16 août 1901 enregistrée à la Préfecture des Hauts-de-Seine sous le n° W9 22 00 3006. Tous droits réservés. Le nom KPMG et le logo sont des marques utilisées sous licence par les cabinets indépendants membres de l'organisation mondiale KPMG.

Siège social : Tour Eqho – 2 avenue Gambetta - CS 60055 – 92066 Paris La Défense Cedex
N° Siret : 309 660 637 00039
TVA Union Européenne : FR 223 096 60 637

CONTENU

PUBLIC CONCERNÉ
- Trésoriers, responsables financiers et/ou juridiques amenés à négocier et à signer des conventions cadres relatives aux opérations de marché

PRÉREQUIS
- Aucun

OBJECTIFS
- Rappeler la réglementation existante en la matière
- Négocier les contrats cadres

DÉMARCHE PÉDAGOGIQUE, DOCUMENTATION REMISE ET ÉVALUATION
- Démarche méthodique et structurée pour faciliter l'apprentissage
- Cas pratique et mises en situation pour une application immédiate
- Personnalisation de la formation à travers une large place laissée aux échanges
- Support de formation transmis à chaque participant
- Questionnaire réalisé afin d'évaluer les compétences acquises
- Evaluation de la satisfaction et de l'engagement

RECOMMANDATIONS (DISTANCIEL)
- Microsoft Teams
- Webcam et microphone fonctionnels
- Connexion internet à haut débit

PROGRAMME

PRÉSENTATION DE L'ENVIRONNEMENT LÉGAL ET RÉGLEMENTAIRE
- Les objectifs et intérêts des contrats cadres
- Les objectifs et intérêts des contrats de collateral
- Le cadre juridique français et européen de la documentation

ETUDE DU CONTRAT CADRE ISDA (MISE EN PERSPECTIVE AVEC FBF)
- La structure de la documentation
- L'analyse et les impacts de la négociation des clauses du Master Agreement (contrat cadre)
- La négociation et le contenu du Schedule (annexe)

ETUDE DES CONTRATS DE COLLATERAL (CREDIT SUPPORT ANNEX)
- L'intérêt de la collatéralisation
- Le cadre juridique de la collatéralisation
- Les « tips » en matière de négociation du collateral