

## Piloter sa croissance externe

(1/1)

CONTENU

### **INFORMATIONS**

#### DURÉE

Présentiel : 1 journée Soit 7h au total

#### **PRIX**

Présentiel: 999 € HT / personne

Tarif TTC calculé en fonction du taux de TVA en vigueur à la date de réalisation de la formation.

#### **DATES ET LIEUX**

Consultez les sessions programmées en région

#### **FORMATEUR**

Expert KPMG

#### **NATURE DE L'ACTION**

Cette action de formation entre dans le champ d'application de l'article L 6313-1 du Code du Travail

#### SUIVI DE L'ACTION ET APPRÉCIATION DES RÉSULTATS

Ceux-ci sont effectués conformément à l'article L6353-1 du Code du Travail

#### **SANCTION DE LA FORMATION**

Attestation de formation

# RENSEIGNEMENTS ET INSCRIPTIONS

#### Contactez votre conseiller régional

#### https://www.kpmgacademy.fr/

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 11920002792 auprès du préfet de la région lle de France

KPMG Academy, association fondée par KPMG S.A., membre français de l'organisation mondiale KPMG constituée de cabinets indépendants affiliés à KPMG International Limited, une société de droit anglais («private company limited by guarantee»).

Association régie par la loi du 1er juillet 1901 et le décret du 16 août 1901 enregistrée à la Préfecture des Hauts-de-Seine sous le n° W9 22 00 3006. Tous droits réservés. Le nom KPMG et le logo sont des marques utilisées sous licence par les cabinets indépendants membres de l'organisation mondiale KPMG.

Siège social : Tour Eqho – 2 avenue Gambetta - CS 60055 – 92066 Paris La Défense Cedex N° Siret : 309 660 637 00039 TVA Union Européenne : FR 223 096 60 637

#### **PUBLIC CONCERNÉ**

 Dirigeant d'entreprise, Directeur financier souhaitant maîtriser l'ensemble des dimensions d'un projet de croissance externe

#### **PRÉREQUIS**

Aucun

#### **OBJECTIFS**

- Maîtriser les différentes phases d'un projet de croissance externe de l'identification de la cible à la phase d'intégration
- Approfondir ses connaissances techniques sur les différentes solutions juridiques et financières

#### DEMARCHE PÉDAGOGIQUE, DOCUMENTATION REMISE ET ÉVALUATION

- Une démarche méthodique et structurée pour une application immédiate
- La personnalisation de la formation à travers une large place laissée aux échanges
- Le support de présentation est remis à chaque participant
- Un questionnaire permettra d'évaluer les connaissances acquises

#### **RECOMMANDATIONS (DISTANTIEL)**

- Microsoft Teams
- · Webcam et microphone fonctionnels
- Connexion internet à haut débit

## **PROGRAMME**

#### INTRODUCTION A LA CROISSANCE EXTERNE

- Principaux facteurs de motivation
- les 4 grandes difficultés ?
- Des Préalables indispensables
- · Les étapes clés du processus
- Les parties prenantes

#### **IDENTIFICATION DE LA CIBLE**

#### MOMENTS CLES DE LA NEGOCIATION ET DOCUMENTATION JURIDIQUE

- Les premiers contacts
- · La première offre de prix
- La poursuite des négociations
- La confirmation du prix
- La signature du contrat de cession (SPA)

#### FINANCEMENTS ET STRUCTURATION FINANCIERE DE L OPERATION

- La nature des financements et la cible
- · La structuration juridique de l'opération
- La documentation de la dette et les covenants



## Piloter sa croissance externe

(1/1)

## **INFORMATIONS**

#### DURÉE

Présentiel : 1 journée Soit 7h au total

#### **PRIX**

Présentiel: 999 € HT / personne

Tarif TTC calculé en fonction du taux de TVA en vigueur à la date de réalisation de la formation.

#### **DATES ET LIEUX**

Consultez les sessions programmées en région

#### **FORMATEUR**

Expert KPMG

#### **NATURE DE L'ACTION**

Cette action de formation entre dans le champ d'application de l'article L 6313-1 du Code du Travail

#### SUIVI DE L'ACTION ET APPRÉCIATION DES RÉSULTATS

Ceux-ci sont effectués conformément à l'article L6353-1 du Code du Travail

#### **SANCTION DE LA FORMATION**

Attestation de formation

# RENSEIGNEMENTS ET INSCRIPTIONS

#### Contactez votre conseiller régional

#### https://www.kpmgacademy.fr/

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 11920002792 auprès du préfet de la région lle de France

KPMG Academy, association fondée par KPMG S.A., membre français de l'organisation mondiale KPMG constituée de cabinets indépendants affiliés à KPMG International Limited, une société de droit anglais («private company limited by guarantee»).

Association régie par la loi du 1er juillet 1901 et le décret du 16 août 1901 enregistrée à la Préfecture des Hauts-de-Seine sous le n° W9 22 00 3006. Tous droits réservés. Le nom KPMG et le logo sont des marques utilisées sous licence par les cabinets indépendants membres de l'organisation mondiale KPMG.

Siège social : Tour Eqho – 2 avenue Gambetta - CS 60055 – 92066 Paris La Défense Cedex N° Siret : 309 660 637 00039 TVA Union Européenne : FR 223 096 60 637

### **PROGRAMME**

#### ELEMENTS FINANCIERS DE L'OFFRE ET VALORISATION DE LA CIBLE

- La valeur d'une entreprise
- EBITDA : une définition non normée

#### REUSSIR LA PHASE D INTEGRATION ET REUSSIR LE BUSINESS PLAN

- Réussir les 100 jours
- La conduite du changement
- Réaliser le business plan

